

起業1年目からAIで差をつける

売上を上げ、経費を下げる

「ひとり社長のAI活用術」

ChatGPT・Gemini・Claudeをただ"使う"だけでは終わらせない。
AIで集客し、AIで事務を任せ、AIで会社を回す
——起業準備中・起業1～3年目のための、明日から手が動く実戦講座。

こんな方におすすめ

01

これから起業する方
起業して
1～3年以内の方

02

ひとり社長
スモールチームで
会社を回している方

03

「AIで何かしたい」
だけど、
「結局ChatGPTで
止まっている」方

04

人を雇いたいけど、
まだ採用には早い方

05

月の売上を上げたい
毎月の経費を
下げたい方

2026

7/4 土

14:00-16:00

会場

長崎県ビジネス支援プラザ
9F 展示交流室

参加費

無料

定員

25名(事前予約必要)

講師

Exist Japan株式会社 代表取締役
AIコンサルタント
マーケティングコンサルタント

今長学 氏

いまなが まなぶ

伝えたいこと

AI活用は、単なる業務効率化ではない。売上を上げる最強のツールです。AIに任せられることはAIに任せて、自分は本当にやりたいことに集中する。そうすれば、誰もが「本当に叶えたい人生」を、自分の手で実現できます。この確信を、現場で実践してきた経験を通して、起業家のあなたに届けたいと思っています。



[主催] 長崎県ビジネス支援プラザ

〒850-0862
長崎市出島町2-11 出島交流会館8F



095-828-1616



ngs-bpp@secretariat.ne.jp

お申し込みは
コチラ



セミナーの内容

第1部

起業家がAIを使うべき本当の理由

- ✓ なぜ今、起業家にこそAIが必要なのか
- ✓ 「ひとりでも10倍動ける時代」の現実
- ✓ "売上を上げる人" × "経費を下げる人"
— 起業家がAIで戦う2つの軸

第2部

AIで売上を上げる5つの実践

- ✓ LP・チラシ・SNS投稿をAIで量産する
- ✓ 顧客リサーチ・競合分析を1時間→5分に
- ✓ 営業メール・提案書をAIに下書きさせる
- ✓ 集客のためのコンテンツ戦略をAIと立てる
- ✓ "売り込まずに売れる"AI×ストーリー設計

第3部

AIで経費を下げる5つの実践

- ✓ 見積書・請求書をAIで自動化
(freee連携の実演デモ付き)
- ✓ 出張・予約・スケジュール調整をAIに丸投げ
- ✓ 経理・帳簿・税理士とのやりとりを最短化
- ✓ 採用コストを抑えてAIで応募者を集める
- ✓ 外注・人件費を1/10にする"AIカンパニー"の作り方

第4部

実演—AI秘書「ハル」が 動く現場を見る

- ✓ 講師が自社で実際に動かしているAI秘書「ハル」の実演

見積書作成 → PDF化 → 送付メール下書きまで、
目の前で30秒。

第5部

質疑応答

- ✓ ご希望の方には終了後も対応します。



講師

いまなが まなぶ
今長学 氏

Exist Japan株式会社 代表取締役
AIコンサルタント
マーケティングコンサルタント

大分を拠点に、九州を中心として全国各地のセミナー・研修に登壇する現役経営者。これまで延べ3,000名以上の経営者・起業家にAIの実践的な活用法を伝えてきた。

自社では「AIカンパニー」を構築し、AI秘書「ハル」をはじめとする複数のAIエージェントを同時に稼働させながら、見積書発行・営業・出張手配・コンテンツ制作までを「ひとり社長+AI」で運営する現場派の実践者。

【公的資格・役職】

- ・経済産業省認定 経営革新等支援機関
- ・公認経営コンサルタント
- ・大分県産業創造機構 中小企業アドバイザー
- ・大分県商工会連合会 中小企業アドバイザー
- ・大分県デザイン協会 会長
- ・上級SNSマネージャー（日本SNSマネージャー協会）

お申し込み方法

QRコードから
お申し込みください



またはURLから

<https://forms.gle/8Djfqpx4eYPnGbpL6>

お問合せ

長崎県ビジネス支援プラザ

☎ 095-828-1616

✉ ngs-bpp@secretariat.ne.jp